



DIPARTIMENTO 4 AREA DELLA COMPETENZA TECNICO-PROFESSIONALE DTASR, SCIENZA E CULTURA DELL'ALIMENTAZIONE TRIENNIO

DTASR

Certificazione delle competenze di base acquisite nell'assolvimento dell'obbligo d'istruzione: Terzo Anno ASSE ECONOMICO (all. 1 D.M. n. 139/2007)

L'ATTIVITA' ECONOMICA

COMPETENZE	ABILITA'	LIVELLI		
		DI BASE	INTERMEDIO	AVANZATO
1. Riconoscere le componenti culturali, sociali ed economiche che caratterizzano il sistema produttivo	 Comprendere e utilizzare la terminologia specifica per la descrizione dei concetti giuridici- economici studiati Riconoscere le diverse fasi in cui si svolge l'attività economica Distinguere i vari soggetti 	Lo studente, se guidato , è in grado di utilizzare la terminologia specifica per la descrizione dei concetti giuridici-economici studiati Se guidato è in grado di riconoscere le diverse fasi	Lo studente si esprime con sufficiente chiarezza usando alcuni termini settoriali È in grado di riconoscere le diverse fasi in cui si svolge l'attività economica e distingue, se guidato, i	Si esprime in modo complessivamente chiaro e corretto usando alcuni termini specifici settoriali. Sa riconoscere le diverse fasi in cui si svolge l'attività economica e distingue i soggetti dell'attività
2. Comprendere numerosi aspetti della realtà operativa locale	 dell'attività economica e i loro ruoli Distinguere le caratteristiche dei principali sistemi economici Distinguere le entrate e le uscite 	in cui si svolge l'attività economica e distingue, seppur con qualche	soggetti dell'attività economica e i loro ruoli	economica e i loro ruoli Individua autonomamente gli

e nazionale,	nei conti dello Stato	difficoltà, i soggetti	Individua gli aspetti	aspetti essenziali dei principali
anche attraverso	Comprendere lo scopo dei titoli	dell'attività economica e i	essenziali dei principali	sistemi economici e sa distinguere
la lettura di	pubblici	loro ruoli	sistemi economici	le entrate e le uscite nei conti dello
articoli tratti da			distinguendo le entrate e le	Stato
riviste economiche di		Individua gli aspetti	uscite nei conti dello Stato	
settore		essenziali dei principali		Individua lo scopo dei titoli pubblici
		sistemi economici	Individua gli aspetti essenziali	
		distinguendo, se guidato, le	dei titoli pubblici	
		entrate e le uscite nei conti		
		dello Stato		
		Se guidato individua gli		
		aspetti essenziali dei titoli		
		pubblici		

L'IMPRESA

COMPETENZE ABILITA'		LIVELLI			
		DI BASE	INTERMEDIO	AVANZATO	
 Riconoscere nell'evoluzione del fenomeno turistico e nei processi di produzione dei servizi, le componenti economiche e tecnologiche che li caratterizzano, in riferimento ai diversi contesti, locali e globali Applicare le conoscenze relative alle varie forme giuridiche d'impresa nelle diverse situazioni dell'esperienza professionale Risolvere semplici problemi legati alla costituzione di una nuova impresa 	 Comprendere e utilizzare il linguaggio giuridico nella produzione orale e scritta Distinguere gli elementi caratteristici di un'impresa Orientarsi nell'applicazione della procedura di avvio di una nuova impresa Distinguere le diverse tipologie di impresa in base alla forma giuridica Comprendere le problematiche connesse alle diverse forme di espansione e aggregazione tra imprese 	 riconosce chi è I'imprenditore secondo il codice civile individua gli elementi distintivi dell'impresa individua quali sono i requisiti e le formalità per l'avvio dell'impresa riconosce quali sono le società commerciali previste dal codice civile e le norme che le caratterizzano riconosce le caratteristiche della domanda e dell'offerta turistica individua le tipologie di impresa e le diverse condizioni di gestione riconosce le principali forme di espansione aziendale e di aggregazione 	Lo studente in modo autonomo: riconosce chi è l'imprenditore secondo il codice civile individua gli elementi distintivi dell'impresa individua quali sono i requisiti e le formalità per l'avvio dell'impresa riconosce quali sono le società commerciali previste dal codice civile e le norme che le caratterizzano riconosce le caratteristiche della domanda e dell'offerta turistica individua le tipologie di impresa e le diverse condizioni di gestione riconosce le principali forme di espansione aziendale e di aggregazione	Lo studente in modo autonomo e originale: riconosce chi è l'imprenditore secondo il codice civile individua gli elementi distintivi dell'impresa individua quali sono i requisiti e le formalità per l'avvio dell'impresa riconosce quali sono le società commerciali previste dal codice civile e le norme che le caratterizzano riconosce le caratteristiche della domanda e dell'offerta turistica individua le tipologie di impresa e le diverse condizioni di gestione riconosce le principali forme di espansione aziendale e di aggregazione	

L'IMPRESA E I TERZI (banche, clienti e fornitori)

COMPETENZE	ABILITA'	LIVELLI		
COMPETENZE	ADILITA	DI BASE	INTERMEDIO	AVANZATO
1. Comprendere le diverse fasi del processo di produzione 2. Saper intervenire, per la parte di propria competenza e con l'utilizzo di strumenti tecnologici, nella produzione della documentazione richiesta 3. Applicare la normativa vigente che disciplina alcune fasi della produzione dei servizi turistici	 Distinguere le diverse funzioni delle banche e le operazioni di raccolta da quelle di impiego Applicare le formule per il calcolo dell'interesse Compilare fatture ricevute e fiscali con i relativi calcoli Effettuare i calcoli relativi all'IVA Riconoscere i diversi metodi di pagamento Compilare assegni e cambiali Utilizzare la terminologia specifica nella descrizione degli argomenti trattati 	 Sa cosa sono le banche e quali sono le loro principali operazioni Riconosce l'interesse semplice e quali sono le formule per calcolarlo Sa riconoscere quali sono i fornitori e i clienti d'impresa Identifica quali contratti l'imprenditore conclude con i fornitori e i clienti per l'acquisto e la vendita di beni e servizi Riconosce quali sono i documenti che l'imprenditore deve emettere e ricevere Sa cos'è l'IVA e quali sono i presupposti per la sua applicazione Riconosce i principali mezzi di pagamento 	 Sa cosa sono le banche e quali sono le loro principali operazioni Riconosce l'interesse semplice e quali sono le formule per calcolarlo Sa riconoscere quali sono i fornitori e i clienti d'impresa Identifica quali contratti l'imprenditore conclude con i fornitori e i clienti per l'acquisto e la vendita di beni e servizi Riconosce quali sono i documenti che l'imprenditore deve emettere e ricevere Sa cos'è l'IVA e quali sono i presupposti per la sua applicazione Riconosce i principali mezzi di pagamento 	Lo studente in modo autonomo e consapevole: Sa cosa sono le banche e quali sono le loro principali operazioni Riconosce l'interesse semplice e quali sono le formule per calcolarlo Sa riconoscere quali sono i fornitori e i clienti d'impresa Identifica quali contratti l'imprenditore conclude con i fornitori e i clienti per l'acquisto e la vendita di beni e servizi Riconosce quali sono i documenti che l'imprenditore deve emettere e ricevere Sa cos'è l'IVA e quali sono i presupposti per la sua applicazione Riconosce i principali mezzi di pagamento

I LIVELLI DELLE COMPETENZE

DI BASE	INTERMEDIO	AVANZATO
Lo studente svolge compiti semplici in situazioni	Lo studente svolge compiti e risolve problemi	Lo studente svolge compiti e problemi complessi in
note, mostrando di possedere conoscenze ed	complessi in situazioni note, compie scelte	situazioni anche non note, mostrando padronanza nell'uso
abilità essenziali e di saper applicare regole e	consapevoli, mostrando di saper utilizzare le	delle conoscenze e delle abilità. Sa proporre e sostenere le
procedure fondamentali.	conoscenze e le abilità acquisite.	proprie opinioni e assumere autonomamente decisioni
		consapevoli.

Certificazione delle competenze di base acquisite nell'assolvimento dell'obbligo d'istruzione: Quarto Anno

ASSE ECONOMICO (all. 1 D.M. n. 139/2007)

LE RISORSE UMANE

COMPETENZE	ABILITA'	LIVELLI		
		DI BASE	INTERMEDIO	AVANZATO
 3. Svolgere la propria attività operando in équipe, integrando le proprie competenze con altre figure professionali, al fine di erogare un servizio di qualità 4. Scegliere le tipologie contrattuali più idonee e predisporre la struttura organizzativa di reparto 	 Comprendere il valore del lavoro Utilizzare la terminologia specifica per la descrizione dei concetti giuridici studiati Distinguere le diverse tipologie di contratto di lavoro Riconoscere i diritti e i doveri relativi al rapporto di lavoro Riconoscere la struttura organizzativa dell'impresa turistica Distinguere gli elementi della busta paga Effettuare i calcoli della retribuzione lorda e netta 	riconosce quali sono le principali norme che regolano i rapporti tra datore di lavoro e lavoratore riconosce cos'è un contratto di lavoro individua quali sono le varie tipologie di contratto di lavoro riconosce come si organizza il lavoro in azienda riconosce quali voci compongono la busta paga di un lavoratore	Lo studente in modo autonomo: • riconosce quali sono le principali norme che regolano i rapporti tra datore di lavoro e lavoratore • riconosce cos'è un contratto di lavoro • individua quali sono le varie tipologie di contratto di lavoro • riconosce come si organizza il lavoro in azienda • riconosce quali voci compongono la busta paga di un lavoratore	Lo studente in modo autonomo e originale: • riconosce quali sono le principali norme che regolano i rapporti tra datore di lavoro e lavoratore • riconosce cos'è un contratto di lavoro • individua quali sono le varie tipologie di contratto di lavoro • riconosce come si organizza il lavoro in azienda • riconosce quali voci compongono la busta paga di un lavoratore

LE RISORSE TECNICHE

COMPETENZE	ABILITA'	LIVELLI		
		DI BASE	INTERMEDIO	AVANZATO
4. Riconoscere ed valutare le componenti patrimoniali che caratterizzano i processi di produzione dei servizi di accoglienza ed enogastronomia nelle diverse fasi di vita e nelle varie realtà aziendali	 Comprendere e utilizzare la terminologia specifica per la descrizione degli elementi del patrimonio Riconoscere i diversi elementi del patrimonio in base alle loro caratteristiche Distinguere gli elementi attivi e passivi del patrimonio Compilare la Situazione patrimoniale con riferimento alle imprese turistiche Calcolare il patrimonio netto dell'impresa Effettuare calcoli per la valutare gli elementi del patrimonio 	riconosce cosa s'intende per patrimonio d'impresa individua gli elementi di cui è composto il patrimonio individua come si classificano gli elementi del patrimonio riconosce cos'è la Situazione patrimoniale riconosce come si valutano gli elementi del patrimonio	Lo studente in modo autonomo: riconosce cosa s'intende per patrimonio d'impresa individua gli elementi di cui è composto il patrimonio individua come si classificano gli elementi del patrimonio riconosce cos'è la Situazione patrimoniale riconosce come si valutano gli elementi del patrimonio	Lo studente in modo autonomo e originale: • riconosce cosa s'intende per patrimonio d'impresa • individua gli elementi di cui è composto il patrimonio • individua come si classificano gli elementi del patrimonio • riconosce cos'è la Situazione patrimoniale • riconosce come si valutano gli elementi del patrimonio

LE RISORSE FINANZIARIE

COMPETENZE	ABILITA'		LIVELLI	
		DI BASE	INTERMEDIO	AVANZATO
 4. Riconoscere e valutare le risorse finanziarie necessarie allo svolgimento dei processi di produzione dei servizi di accoglienza ed enogastronomia nelle varie realtà aziendali 5. Individuare le risorse più idonee a soddisfare le diverse esigenze di nuovi investimenti 	 Comprendere ed utilizzare la terminologia specifica per la descrizione dei concetti giuridico economici studiati Riconoscere l'importanza della stima del fabbisogno finanziario d'impresa Distinguere le fonti interne e le fonti esterne di finanziamento Distinguere le caratteristiche delle varie tipologie di finanziamento Scegliere le fonti più idonee in funzione dell'investimento da effettuare Riconoscere le condizioni di equilibrio della struttura finanziaria di un'impresa 	 Sa cos'è la struttura finanziaria dell'impresa Riconosce quali sono le fonti di impresa e le loro principali caratteristiche Sa quali sono i criteri generali seguiti nella scelta tra le diverse fonti Identifica le modalità con cui le imprese possono accedere al credito bancario Riconosce i contratti atipici, leasing e factoring 	Lo studente in modo autonomo: Sa cos'è la struttura finanziaria dell'impresa Riconosce quali sono le fonti di impresa e le loro principali caratteristiche Sa quali sono i criteri generali seguiti nella scelta tra le diverse fonti Identifica le modalità con cui le imprese possono accedere al credito bancario Riconosce i contratti atipici, leasing e factoring	Lo studente in modo autonomo e consapevole: Sa cos'è la struttura finanziaria dell'impresa Riconosce quali sono le fonti di impresa e le loro principali caratteristiche Sa quali sono i criteri generali seguiti nella scelta tra le diverse fonti Identifica le modalità con cui le imprese possono accedere al credito bancario Riconosce i contratti atipici, leasing e factoring

LA GESTIONE ECONOMICA ED AMMINISTRATIVA

COMPETENZE	ABILITA'		LIVELLI	
COM ETEMPE	AULIA	DI BASE	INTERMEDIO	AVANZATO
6. Riconoscere e distinguere le varie componenti negative e positive che contribuiscono alla formazione del risultato economico nell'ambito dei processi di produzione dei servizi di accoglienza ed enogastronomia nelle diverse realtà aziendali	 Distinguere le diverse fasi del ciclo produttivo Riconoscere le varie operazioni aziendali classificandole come costi o ricavi in base ai diversi crediti Calcolare il reddito di esercizio Compilare la Situazione economica Effettuare calcoli per la determinazione del costo complessivo di produzione Calcolare il punto di pareggio Costruire il diagramma di redditività Applicare i principali metodi per il calcolo dei prezzi di vendita 	 Sa cos'è il ciclo produttivo dell'impresa e quali sono le sue fasi Riconosce come si classificano i costi e ricavi di un'impresa turistica Sa cos'è il reddito di esercizio e la Situazione economica Identifica come si determina il costo di produzione Riconosce cos'è il punto di pareggio Sa quali sono i metodi per determinare i prezzi di vendita dei servizi turistici 	Lo studente in modo autonomo: Sa cos'è il ciclo produttivo dell'impresa e quali sono le sue fasi Riconosce come si classificano i costi e ricavi di un'impresa turistica Sa cos'è il reddito di esercizio e la Situazione economica Identifica come si determina il costo di produzione Riconosce cos'è il punto di pareggio Sa quali sono i metodi per determinare i prezzi di vendita dei servizi turistici	Lo studente in modo autonomo e consapevole: Sa cos'è il ciclo produttivo dell'impresa e quali sono le sue fasi Riconosce come si classificano i costi e ricavi di un'impresa turistica Sa cos'è il reddito di esercizio e la Situazione economica Identifica come si determina il costo di produzione Riconosce cos'è il punto di pareggio Sa quali sono i metodi per determinare i prezzi di vendita dei servizi turistici

I LIVELLI DELLE COMPETENZE

DI BASE	INTERMEDIO	AVANZATO
Lo studente svolge compiti semplici in situazioni	Lo studente svolge compiti e risolve problemi	Lo studente svolge compiti e problemi complessi in
note, mostrando di possedere conoscenze ed	complessi in situazioni note, compie scelte	situazioni anche non note, mostrando padronanza nell'uso
abilità essenziali e di saper applicare regole e	consapevoli, mostrando di saper utilizzare le	delle conoscenze e delle abilità. Sa proporre e sostenere le
procedure fondamentali.	conoscenze e le abilità acquisite.	proprie opinioni e assumere autonomamente decisioni
		consapevoli.

Certificazione delle competenze di base acquisite nell'assolvimento dell'obbligo d'istruzione: Quinto Anno

ASSE ECONOMICO (all. 1 D.M. n. 139/2007)

LA LEGISLAZIONE TURISTICA

COMPETENZE	ABILITA'		LIVELLI	
		DI BASE	INTERMEDIO	AVANZATO
 Padronanza della terminologia giuridica e comprensione delle norme che regolano la produzione della vasta gamma di servizi ristorativi. Riconoscere le norme da applicare nelle varie situazioni operative e di responsabilità: saper affrontare e risolvere problematiche inerenti la produzione del servizio, anche in collaborazione con le altre figure professionali. Intervenire in modo opportuno nelle situazioni di rischio per la salute e la sicurezza sul luogo di lavoro 	 Comprendere il linguaggio giuridico utilizzandolo opportunamente nella produzione orale e scritta Comprendere l'importanza e le modalità di svolgimento dei rapporti imprenditore/cliente Saper applicare le norme riguardanti la tracciabilità e la conservazione dei prodotti Riconoscere le situazioni di rischio per la salute nelle attività di laboratorio 	Lo studente se guidato: • riconosce lo statuto dell'imprenditore commerciale, le norme sulla sicurezza sul lavoro, la sicurezza alimentare; il sistema HACCP • riconosce i contratti tipici correlati, le responsabilità del ristoratore, le certificazioni alimentari e i marchi di qualità	Lo studente in modo autonomo: • riconosce lo statuto dell'imprenditore commerciale, le norme sulla sicurezza sul lavoro, la sicurezza alimentare; il sistema HACCP • riconosce i contratti tipici correlati, le responsabilità del ristoratore, le certificazioni alimentari e i marchi di qualità	Lo studente in modo autonomo e originale: • riconosce lo statuto dell'imprenditore commerciale, le norme sulla sicurezza sul lavoro, la sicurezza alimentare; il sistema HACCP • riconosce i contratti tipici correlati, le responsabilità del ristoratore, le certificazioni alimentari e i marchi di qualità

LA PROGRAMMAZIONE E IL BUDGET

COMPETENZE	ABILITA'		LIVELLI	
		DI BASE	INTERMEDIO	AVANZATO
 7. redigere un piano di fattibilità relativo alla progettazione di una piccola impresa ristorativa che punta sulla valorizzazione dei prodotti tipici d el territorio. 8. Rielaborare sati di report, al fine di individuare azioni correttive nel controllo di gestione 	 Comprendere le problematiche da affrontare nello studio di fattibilità di una nuova impresa Capacità di leggere i dati e descrivere i risultati ottenuti nei diversi settori aziendali, utilizzando procedure informatiche 	Lo studente se guidato: Sa analizzare le fasi di elaborazione di un business plan Riconosce la struttura e il contenuto del budget Sa controllare il budget e valutare i risultati	Lo studente in modo autonomo: Sa analizzare le fasi di elaborazione di un business plan Riconosce la struttura e il contenuto del budget Sa controllare il budget e valutare i risultati	Lo studente in modo autonomo e consapevole: Sa analizzare le fasi di elaborazione di un business plan Riconosce la struttura e il contenuto del budget Sa controllare il budget e valutare i risultati

LE POLITICHE DI VENDITA NELLA RISTORAZIONE

COMPETENZE	ABILITA'	LIVELLI			
		DI BASE	INTERMEDIO	AVANZATO	
 Organizzare la produzione e la vendita valorizzando le risorse del territorio e i prodotti tipici. Integrare le competenze professionali orientate al cliente con quelle linguistiche, utilizzando le tecniche di comunicazione per ottimizzare il servizio. Individuare le nuove tendenze di filiera valorizzando e promuovendo i prodotti tipici e le tradizioni locali. 	 Riconoscere l'evoluzione nel tempo del concetto di marketing. Distinguere tra micromarketing e macromarketing. Riconoscere l'importanza del marketing territoriale integrato. Descrivere le diverse fasi di un piano di marketing. Riconoscere gli obiettivi di marketing nelle diverse fasi del ciclo di vita del prodotto. Distinguere le diverse 	 Riconosce l'evoluzione nel tempo del concetto di marketing. Riconosce l'importanza del marketing territoriale integrato Sa descrivere le diverse fasi di un piano di marketing E' in grado di riconoscere gli obiettivi di marketing nelle diverse fasi del processo di vita del prodotto 	Lo studente in modo autonomo: ato: Riconosce l'evoluzione nel tempo del concetto di marketing. Riconosce l'importanza del marketing territoriale integrato Sa descrivere le diverse fasi di un piano di marketing L'in grado di riconoscere gli obiettivi di marketing	Lo studente in modo autonomo e consapevole: ato: Riconosce l'evoluzione nel tempo del concetto di marketing. Riconosce l'importanza del marketing territoriale integrato Sa descrivere le diverse fasi di un piano di marketing E' in grado di riconoscere gli obiettivi	

4.	4. Adeguare la		produzione		la
	vendita	in	relazione	а	lla
	domanda	dei	i mercati.		

- strategie di marketing, in particolare le forme di comunicazione.
- Individuare il marketing-mix idoneo al raggiungimento di obiettivi specifici.
- Esprimere i concetti con terminologia appropriata.
- Sa applicare le diverse strategie di marketing attraverso gli strumenti più opportuni, con un'attenzione particolare alle forme di comunicazione.
- nelle diverse fasi del processo di vita del prodotto
- Sa applicare le diverse strategie di marketing attraverso gli strumenti più opportuni, con un'attenzione particolare alle forme di comunicazione.
- di marketing nelle diverse fasi del processo di vita del prodotto
- Sa applicare le diverse strategie di marketing attraverso gli strumenti più opportuni, con un'attenzione particolare alle forme di comunicazione.

LIVELLI DELLE COMPETENZE

DI BASE INTERMEDIO AVANZATO

Lo studente svolge compiti semplici in situazioni note, mostrando di possedere conoscenze ed abilità essenziali e di saper applicare regole e procedure fondamentali.

Lo studente svolge compiti e risolve problemi complessi in situazioni note, compie scelte consapevoli, mostrando di saper utilizzare le conoscenze e le abilità acquisite. Lo studente svolge compiti e problemi complessi in situazioni anche non note, mostrando padronanza nell'uso delle conoscenze e delle abilità. Sa proporre e sostenere le proprie opinioni e assumere autonomamente decisioni consapevoli.



Griglia valutazione Economia Generica